

Vendre l'artisanat d'art au juste prix/ Spécial artisans d'art

2 jours - 14 heures

OBJECTIFS ET COMPÉTENCES VISÉES

- Calculer le prix de revient et fixer le prix de vente
- Adopter une attitude gagnant-gagnant dans la négociation

PROGRAMME

- **Introduction à la gestion des prix**
 - ✓ Mettre en avant l'importance de la gestion des prix dans les métiers d'art.
 - ✓ Justifier sa stratégie de différenciation par le biais du prix
- **Elaborer une stratégie de différenciation**
 - ✓ Analyser le marché en identifiant ses forces et ses faiblesses.
 - ✓ Définir clairement mon offre et la segmenter.
- **Mettre le client au cœur de ma stratégie**
 - ✓ Évaluer la perception que le client a de l'entreprise
 - ✓ Mettre en œuvre des actions pour ajuster la valeur perçue par le client.
- **Fixer mes prix**
 - ✓ Calculer mon prix de revient et mon prix de vente.
 - ✓ Estimer mon coût du travail.
 - ✓ Distinguer le coût de revient, la marge et le prix de vente.
 - ✓ Établir une politique de prix selon le principe de Veblen.
- **Adopter une attitude gagnant-gagnant dans la négociation**
 - ✓ Faire reconnaître la valeur de son savoir-faire et de son temps.
 - ✓ Surmonter la peur de fixer des prix élevés.
 - ✓ Répondre aux objections.
 - ✓ Apprendre à dire « non ».

MATÉRIEL ET MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Apports théoriques illustrés de cas pratiques

FORMATEUR

Formateurs qualifiés et expérimentés auprès des artisans d'art.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Evaluation des acquis à l'entrée et à la sortie de la formation.

ACCESSEURITÉ

Nous mettons tout en œuvre pour rendre accessibles nos formations. Afin d'établir les modalités d'adaptation nécessaires, merci de nous contacter

Mise à jour le 2 décembre 2024

LES +

- Adapté aux artisans d'art
- Une stratégie des prix simple et efficace

PUBLIC

Tout public et particulièrement les salariés et dirigeants TPE-PME de l'artisanat d'art

PRÉREQUIS

Aucun

LIEUX DE FORMATION

75 : Paris 12^{ème}
 77 : Chelles, Meaux, Melun, Provins
 78 : Versailles, Mantes
 91 : Evry, Étampes
 92 : Nanterre
 93 : Bobigny
 94 : Saint Maur
 95 : Cergy

DATES

Disponibles sur le site

TARIF

Tout public : 420€ nets de taxe

Prise en charge possible selon votre statut (artisan, salarié, conjoint)

CONTACT

Tél : 3006

DÉLAI D'ACCÈS

Candidature 48h avant le 1er jour de formation sous réserve :

D'un entretien de positionnement et de la vérification d'éventuels Pré-requis.
 Des effectifs minimum et maximum pouvant être accueillis.
 Délai de réponse sous 48h

Chambre de Métiers et de l'Artisanat d'Île-de-France
 72-74, rue de Reuilly - 75 592 Paris cedex 12

SIRET : 130 027 972 00012

Enregistré sous le NDA 11756120375
 Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat.