Aménager son stand pour valoriser son savoir-faire

Apprenez à sélectionner les salons les plus pertinents pour développer votre activité, augmenter vos ventes. À l'issue de la formation vous maitriserez les notions de merchandising pour un stand attractif. Vous serez en mesure d'engager les visiteurs et de les transformer en clients fidèles. De plus, vous découvrirez les actions clés pour promouvoir efficacement votre participation à un salon. Faites de chaque salon une réussite commerciale !

Objectifs de la formation

Concevoir un plan de stand attractif qui valorise mon savoir-faire

Définir les indicateurs de performance afin d'évaluer le retour sur investissement

Au programme

Participer à un salon

- Identifier les critères de choix pour participer à un salon
- Identifier les typologies des salons
- Construire une offre adaptée en exploitant les informations et les données fournies par les organisateurs de salons

Aménager mon stand

- Identifier les contraintes techniques et logistiques pour participer à un salon
- Provoquer de l'émotion chez le client / le visiteur en appliquant les bonnes pratiques pour créer un parcours client efficace

Animer mon stand dans un salon

- Identifier les différentes techniques d'animations d'un stand
- Mettre en valeur mon savoir-faire et mon savoir-être

Engager un visiteur pour qu'il devienne un client

- Identifier les facteurs qui influencent les émotions d'un visiteur
- Créer un argumentaire de vente pour susciter l'intérêt chez le visiteur pour devenir un client

Définir mes indicateurs de performance

- Estimer le temps de préparation du salon (création de supports de communication, packaging...)
- Monétiser le temps de préparation
- Faire un tableau de suivi budgétaire, commercial...
- Faire un bilan post-salon

Méthodes pédagogiques

Apports théoriques illustrés de cas pratiques.

Formateurs qualifiés et expérimentés auprès des artisans d'art.

Modalités d'évaluations

Évaluation des acquis à l'entrée et à la sortie de la formation.

Tarifs

Tout public : **420€ TTC**

Prise en charge possible selon votre statut (artisan, salarié, conjoint)

Financer ma formation

Vous êtes Travailleur Non salarié (TNS) avec une activité principale artisanale : Chef d'entreprise individuel (EI) ; Micro-entrepreneur ; Gérant associé unique d'EURL ; Gérant associé majoritaire de SARL, Conjoints collaborateurs ; Conjoints associés ou auxiliaires familiaux. Financement par le FAFCEA - Fonds d'Assurance Formations des Chefs d'Entreprise Artisanale.
+ d'infos : www.fafcea.com

Vous êtes assimilé salarié ou salarié : Vous êtes Gérant associé minoritaire ou égalitaire de SARL ; Gérant non associé ; Président ou Directeur Général de SASU ou SAS ou salarié d'une entreprise. Financement par votre OPCO qui dispose de ses propres procédures (délai de dépôt, plafond horaire, subrogation, ...).
Pour connaître les démarches à engager : www.travail-emploi.gouv.fr

Vous êtes Demandeur d'emploi : Pour bénéficier d'une aide au financement de la formation, vous devez contacter votre agence **France Travail**.

Vous pouvez également mobiliser votre compte personnel de formation (CPF) pour financer les formations diplômantes et certifiantes.
+ d'infos : www.moncompteformation.gouv.fr

Prise en charge possible en fonction de votre statut social (TNS, salariés et assimilés).

Informations pratiques

Durée de la formation

2 jours - 14 heures

Public concerné

Tout public et particulièrement les salariés et dirigeants TPE-PME de l'artisanat d'art.

Pré-requis

Aucun

Modalités et délais d'accès

Candidature formation jusqu'à 24h avant le 1er jour de formation sous réserve :

- De la **validation des pré requis**
- Des **effectifs minimum et maximum** pouvant être accueillis

Délai de réponse : pouvant aller **jusqu'à 48 h**

Financement CPF : jusqu'à 15 jours avant le 1er jour de stage

Accessibilité

Nous mettons tout en œuvre pour rendre accessible nos formations aux personnes en situation de handicap. Afin de mettre en place les adaptations nécessaires, merci de nous contacter avant toute inscription.

Établissement(s) disponibles à Paris et Île-de-France

CMA Formation Versailles

17 avenue du Général Mangin
Versailles 78000

Accueil

01 39 43 43 78

secretariat.versailles@cma-idf.fr

Infos et inscriptions

seformer.versailles@cma-idf.fr

Référent handicap

handicap.78@cma-idf.fr

Reconversion professionnelle

CMA ÎDF Paris

72-74 rue de Reuilly
Paris 75012

Accueil - Standard

3006

contact@cma-paris.fr

CMA Formation Saint-Maur

25 avenue Raspail
Saint-Maur-des-Fossés 94100

Accueil

01 49 76 50 30

seformer.saint-maur@cma-idf.fr

Référent handicap

handicap.94@cma-idf.fr

Reconversion professionnelle

reconversion@cma-idf.fr